



# L'avenir appartient aux entrepreneurs investisseurs

Ce document est une communication publicitaire relatif à un Fonds Professionnel de Capital-Investissement (FPCI) de droit français. Veuillez-vous référer au règlement du FPCI et, le cas échéant, au document d'informations clés (DIC) avant de prendre toute décision finale d'investissement. Ce document est diffusé à titre strictement privé et confidentiel et uniquement à destination des personnes ayant une expérience professionnelle en matière d'investissement comportant un risque de perte en capital et qui sont des investisseurs professionnels ou autorisés au sens de l'article 423-49 du Règlement général de l'AMF (c'est-à-dire, notamment, des investisseurs souscrivant au moins 100.000 euros dans le Fonds). Il n'est pas soumis à l'agrément de l'Autorité des marchés financiers (AMF) et peut adopter des règles d'investissement dérogatoires aux fonds agréés.



# **FPCI NextStage Capital Entrepreneur III**

**Le FPCI NextStage Capital Entrepreneur III, une solution de diversification pour les grands investisseurs privés, les entrepreneurs et plus généralement, ceux qui souhaitent accompagner la croissance des entrepreneurs français.**

Avec le FPCI NextStage Capital Entrepreneur III, nous structurons notre troisième solution de la gamme Capital Entrepreneur, destinée à des entrepreneurs - investisseurs et investisseurs professionnels, éligible au dispositif d'apport cession 150-0 B ter\*.

Ce nouveau véhicule succède aux deux premiers millésimes de la gamme, labellisés Relance\*\*, qui ont collecté plus de 75 M€ au 31/12/2023 grâce au soutien de nombreux grands investisseurs institutionnels et privés et plus de 350 entrepreneurs-investisseurs.

Les équipes d'investissement de NextStage AM ont permis un déploiement efficace de ces deux millésimes et des PME et ETI de croissance.

\*Les avantages fiscaux sont acquis en contrepartie du blocage des parts et d'un risque de perte en capital. Les avantages fiscaux sont présentés en l'état actuel de la réglementation fiscale applicable et sous réserve des évolutions fiscales qui pourraient intervenir postérieurement.



## **PME & ETI**

ETI : Entreprise de taille intermédiaire, réalisant plus de 20 M€ de chiffre d'affaires, selon nos critères.

PME : Petites et Moyennes entreprises réalisant entre 5 et 20 M€ de chiffre d'affaires, selon nos critères.



## **ENTREPRISES NON COTÉES**

Entreprises non cotées en bourse, dont les actions se négocient principalement « de gré à gré » entre deux parties, en dehors des marchés boursiers.



## **INVESTISSEURS PROFESSIONNELS**

Investisseurs professionnels ou autorisés au sens de l'article 423-49 du Règlement général de l'AMF (c'est-à-dire, notamment, des investisseurs souscrivant au moins 100.000 euros) au sens de l'AMF.

\*\*Le label « Relance » était un label qui reconnaissait les fonds qui s'engageaient à mobiliser rapidement des ressources nouvelles pour soutenir les fonds propres et quasi-fonds propres des entreprises françaises (PME et ETI) cotés.

# Investir avec passion

4



Créée en 2002 NextStage<sup>AM</sup> est une société de gestion indépendante qui compte aujourd'hui 6 associés pour 36 professionnels. La société de gestion de portefeuille, spécialiste du Capital-Développement en France, avec notamment l'une des premières UC de private equity lancée en 2016, se distingue par son approche d'entrepreneur-investisseur, et l'implication de sa direction dans l'écosystème entrepreneurial et financier.

Les équipes d'investissement ont pu accompagner de très belles histoires d'entrepreneurs, dont notamment :



Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre **purement** illustratif. Il n'y a aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.

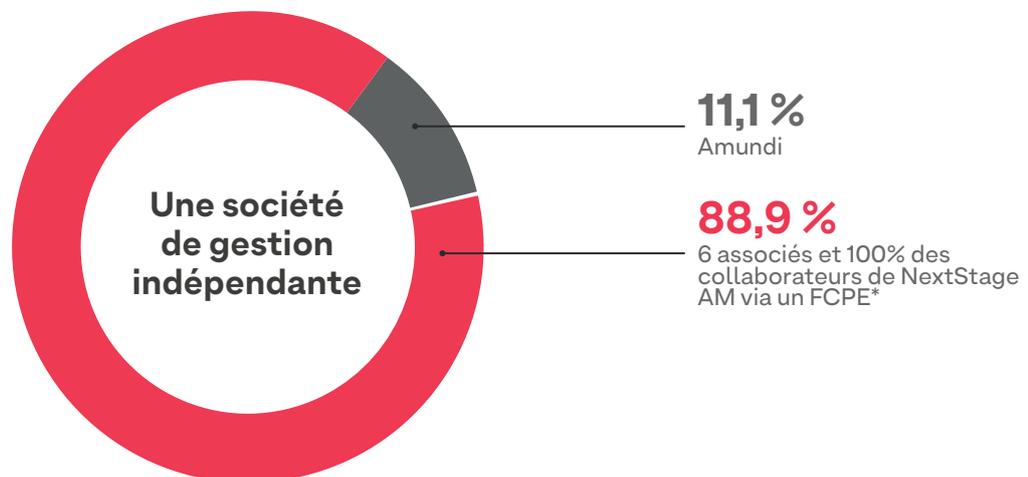
**CHIFFRES CLÉS  
AU 31 DÉCEMBRE 2023**

**+20 années**  
d'expertise dans l'investissement

**1,2 Md€**  
levés en Capital-Développement

**195**  
investissements réalisés

**82**  
pépites en portefeuille



\*Éligibles à la date de levée du FCPE

# Cultiver notre action utile

Pour nos investisseurs, nous cherchons à construire la performance de votre investissement en maximisant son action utile pour les entreprises et les territoires.

## Nos engagements

2012



Signataire des Principes pour l'Investissement Responsable de l'ONU en vue de promouvoir les initiatives en matière d'investissement responsable

2019



Signataire de la charte SISTA : engagement pour réduire le gap de financement des entrepreneurs au féminin et de la part des femmes au sein des sociétés de gestion de portefeuille

2020



Labellisation Relance de notre Programme Championnes\*, pour soutenir en fonds propres les PME et ETI françaises

2020-2023



Signataire de la « Charte d'engagements des investisseurs pour la croissance » de France Invest

2021



Soutenir l'action concertée d'acteurs engagés du capital investissement contre le dérèglement climatique

2023



Signature d'un partenariat en vue de soutenir à l'association entourage, qui lutte contre la précarité et l'exclusion des citoyens

2023



Signataire de la Charte d'engagement sur le partage de la valeur

\* Le programme Championnes réunit les FPCI NextStage Championnes III et le FPCI NextStage Capital Entrepreneur pour élargir l'accès au private equity et permettre des synergies entre institutionnels et grands investisseurs privés

## Création de valeur et d'emplois dans les territoires



**FONTAINE PAJOT.**

*Sailing the world since 1976*

Chiffre d'affaires    Emplois

**2019**    **207M€**    **1 272**  
(x 4,2)                    (x 2,9)

**2014**    **49M€**    **440**

Automatisation de la chaîne  
de production

source NextStage AM au 31/12/2023



**attestation légale**

*ONCE FOR ALL*

ARR                    Emplois

**2021**    **11,2M€**    **120**  
(x 4,2)                    (x 2,9)

**2016**    **4,3M€**    **57**

Accompagnement vers une  
plateforme multiproduit

Mise en place du  
Customer Success

source NextStage AM au 31/12/2023

Participations accompagnées au travers de véhicules antérieurs gérés par NextStage AM

Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre **purement** illustratif.  
Il n'y a aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds.  
Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.

# La solution d'investissement FPCI NextStage Capital Entrepreneur III

## Investissez dans les PME et ETI de demain

8

Le FPCI NextStage Capital Entrepreneur III investira dans une quinzaine de sociétés rigoureusement sélectionnées par les équipes d'investissement : rentables, aux business models éprouvés et générant un chiffre d'affaires généralement compris entre 10 et 200 M€.

Le Fonds sera composé à 75 % minimum de rachats d'actions (prise de contrôle) et augmentations de capital, et à 25 % maximum librement investi dans des PME, ainsi que via certains outils de liquidités, titres monétaires court terme et utilisation de dérivés dans un but non spéculatif.

Le FPCI NextStage Capital Entrepreneur III soutiendra la croissance de ses entrepreneurs avec un objectif de sortie à un horizon de 5 ans.

### 5 EXPERTISES AU SERVICE DES PARTICIPATIONS



#### Innovation

Améliorer la récurrence du modèle, enrichir, continuer à investir fortement en R&D pour conserver une position de « meneur » sur le marché



#### Croissances externes

+ de 340 acquisitions depuis 2002 & réussites dans la conduite de « croissance externe » \*

\* Source au 31/12/2023



#### Internationalisation

Accompagnement du déploiement international par croissance interne ou M&A (Europe, US, Afrique et Asie)



#### Renforcement des équipes

Aide au renforcement des équipes (commercial, marketing, digital, direction financière etc.)



#### Optimisation financière

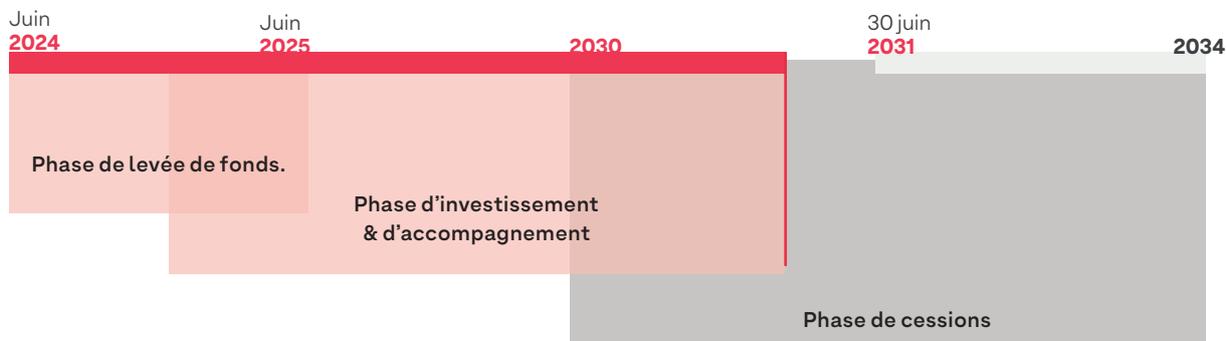
Mise en place d'outils de pilotage de la performance & accompagnement logistique

## CYCLE DE VIE DU FONDS : DISTRIBUTIONS

La période d'investissement du FPCI NextStage Capital Entrepreneur III est compatible, dans le cadre du dispositif réglementaire de remploi de plus-value de cession visé par l'article 150-0 B ter du Code Général des Impôts, avec tout engagement de souscription intervenant au maximum 24 mois après la date de cession de l'entreprise.

Les avantages fiscaux sont présentés en l'état légal ou réglementaires de la fiscalité de ce dispositif applicable et sous réserve des évolutions fiscales qui pourraient intervenir postérieurement.

### PÉRIODE DE RACHATS ANTICIPÉS\*



\*Dans le cas où certaines des sociétés en portefeuille nécessiteraient plus de temps pour atteindre leur potentiel de croissance maximal estimé, le fonds pourra être prorogé trois ans (maximum jusqu'à 2034).

\*\*Dans le cas d'une durée de souscription d'une année à compter de juin 24, et d'une période de souscription non prolongée.

### PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES FPCI NEXTSTAGE CAPITAL ENTREPRENEUR III

Code ISIN	FR001400R1W6
Fonds	FPCI NextStage Capital Entrepreneur III
Société de gestion	NextStage AM
Type	Fonds Professionnel de Capital Investissement FPCI
Taille	€ 30 millions max.
Investissement Minimum	100 000 €
Mécanisme de souscription	Appels de fonds : année N : 30% / année N+1 : 30% / année N+2 : 40%
Taux de Hurdle*	20% de performance
Carried Interest**	20%
Commissions de gestion / an	2,50%
Droits d'entrée	3,0% max.
Auditeur	KPMG
Dépositaire	SGSS
Avocat (note fiscale)	Allen & Overy
Durée de vie	7 ans (prorogeable 3 fois 1 an)
Valorisation	Semestrielle
Classification SFDR***	Article 8
Souscripteurs éligibles	Investisseurs professionnels
Durée de blocage	Toute la durée de vie fonds sauf rachat exceptionnels, Voir Règlement

\* Le hurdle rate correspond au taux d'intérêt à dépasser pour déclencher un processus précis. De telles prévisions ne constituent pas un indicateur fiable quant aux performances futures.

\*\* Le carried interest rémunère les performances positives du fonds et constitue l'essentiel des frais variables. Il implique en général, comme en France, un investissement des équipes de gestion dans le fonds, qui les intéresse à sa performance et contribue donc à aligner leur intérêt sur celui des investisseurs.

\*\*\* SFDR : Sustainable Finance Disclosure Regulation

Le fonds présente un risque de perte en capital totale ou partielle. Aucune assurance ne peut être donnée sur le fait que les objectifs de retour sur investissement du fonds seront atteints ou que les montants investis seront remboursés. Pour en savoir plus sur les risques en perte de capital totale ou partielle du capital investi, vous pouvez vous référer en page 20 pour une liste plus complète.

# Entrepreneurs -Investisseurs depuis 2002

**Grégoire Sentilhes**  
Président



**Jean-David Haas**  
Directeur Général



**Nicolas de Saint Etienne**  
Directeur Général Adjoint



## ASSOCIÉS NEXTSTAGE<sup>AM</sup>



**Julien Potier**  
Directeur Général Adjoint



**Aloys de Fontaines**  
Associé



**Michaël Strauss-Kahn**  
Associé



## Une **équipe** d'investissement **soudée** et **expérimentée**



**Manuela d'Halloy**  
Présidente du Club Entrepreneurs



**Pascal Macioce**  
Senior Partner



**Jean-Marc Moriani**  
Senior Partner



**Laetitia Challan-Belval**  
Chief Impact Officer



**Charlotte Lengaigne-Girardeau**  
Directrice de Participations



**Arthur Vignéras**  
Directeur de Participations



**Florent Saint Léger**  
Directeur des Investissement cotés



**Mounia Hakam**  
Chargée d'Affaires Senior



**Agathe Anquetil**  
Chargée d'Affaires Senior



**Pierre-Alexandre Prigent**  
Chargé d'Affaires Senior



**Henri Bitar**  
Chargé d'Affaires Senior



**Léa Boux**  
Chargée d'Affaires



**Emilio Johnston**  
Chargé d'Affaires



**Marie-Pauline Noël**  
Chargée d'Affaires



**Gaëtan Leenhardt**  
Chargé d'Affaires



**Victor Commissaire**  
Analyste

## Une **équipe** relation investisseurs dédiée



**Jonathan Boudin**  
Directeur, Responsable de Partenariats



**Marine Vollot**  
Responsable de Partenariats



**Laurance Cavallaro**  
Responsable des Relations Investisseurs



**Pierre Tassin**  
Chargé de Partenariats

## Focus sur 3 investissements du millésime précédent\*

Les informations présentées dans ce document constituent une communication à caractère promotionnel et ne sauraient constituer un conseil en investissement.



### Innovation environnementale



#### Activité:

Marque fair-fashion engagée contre le dérèglement climatique

#### Pourquoi:

Une marque française pionnière de la fair-fashion, marché porté par une demande croissante, portée par un duo entrepreneurs expérimentés

#### Stratégie de développement:

Développer le parc de boutiques, le canal digital, l'innovation produits et la réduction de l'empreinte environnementale



### Digital



#### Activité:

Plateforme logicielle de dématérialisation et de gestion de contenu

#### Pourquoi:

Un marché en croissance porté par une dynamique de digitalisation des entreprises et d'évolution réglementaire

#### Stratégie de développement:

Renforcer la suite de solutions existantes, réaliser des opérations de croissance externe et accompagner le développement à l'international



### Santé intelligente



MEDIPRIX

#### Activité:

Plateforme digitale et intelligente à destination des pharmaciens

#### Pourquoi:

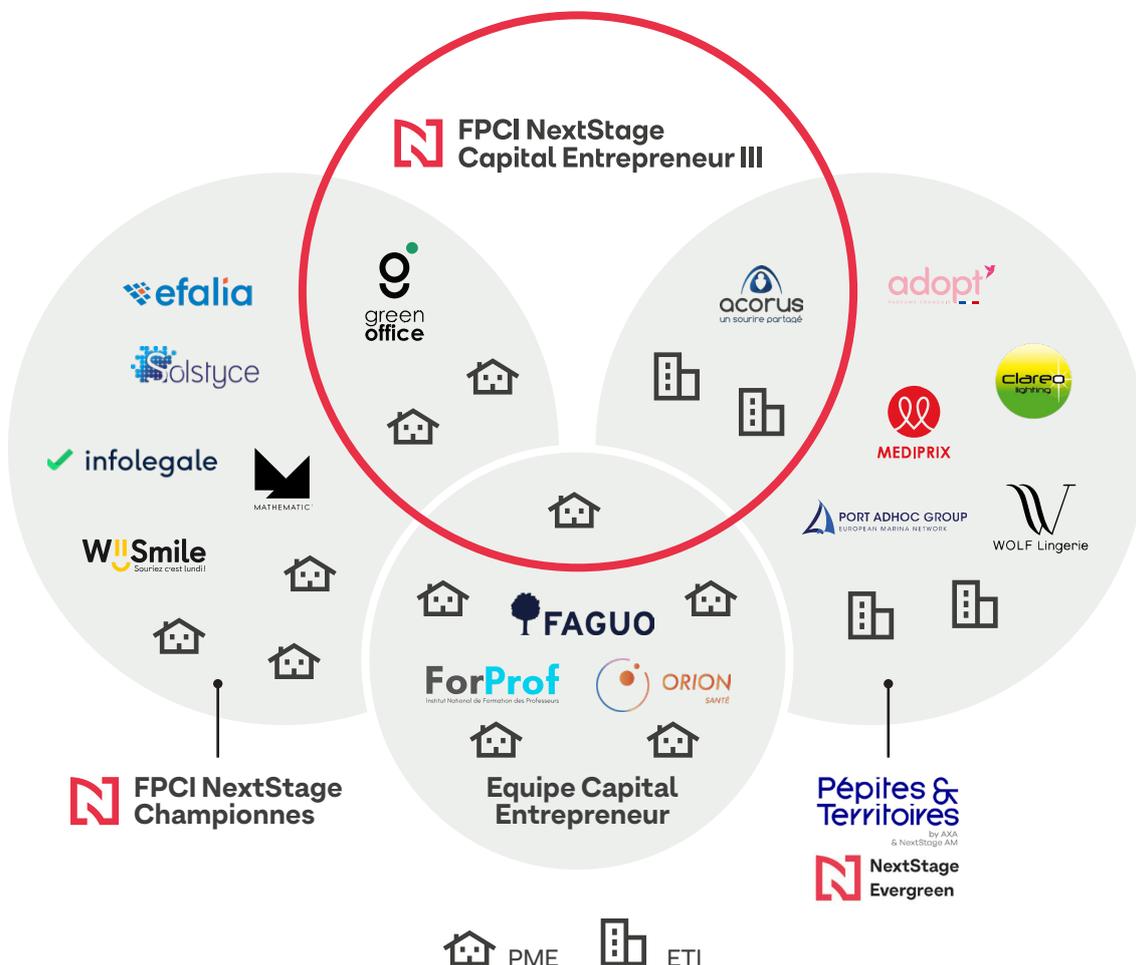
Un groupement engagé adressant l'un des réseaux de pharmacies les plus importants dans un marché en consolidation

#### Stratégie de développement:

Devenir l'un des leaders de l'accompagnement des pharmacies, via l'extension de la gamme et accélérer l'extension du réseau en France et à l'international

# Co-investir avec nos programmes d'investissement institutionnels

Le FPCI NextStage Capital Entrepreneur III est l'opportunité pour ses entrepreneurs-investisseurs d'investir dans une stratégie de co-investissement avec notre offre institutionnelle, sous réserve des règles internes à NextStage AM mais aussi propres à chaque fonds co-investissant concernant les allocations des opportunités d'investissement conformément à la réglementation et aux pratiques de Place



## RÉTROSPECTIVES SUR LES FPCI MILLÉSIMES 2020

2020

2020

FPCI NextStage Capital Entrepreneur I	FPCI NextStage Championnes III
<b>19 PME</b> et <b>ETI</b> accompagnées	<b>11 PME</b> et <b>ETI</b> accompagnées au 30/06/2024
<b>30 M€</b> engagés	<b>80 M€</b> engagés
<b>+80%</b> montant investi en 2 ans	<b>+60%</b> montant investi en 2 ans

Source NextStage AM au 31/12/2023

Exemples d'investissements précédemment réalisés dans le cadre de produits similaires, ne présageant pas des investissements futurs. Les informations présentées dans ce document constituent une communication à caractère promotionnel et ne sauraient constituer un conseil en investissement. Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre purement illustratif. Il n'y aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.



**Manuela d'Halloy,**  
Présidente du Club  
Entrepreneurs NextStage

**« Créer un écosystème  
entrepreneurial vertueux,  
renforcer l'intelligence  
collective, initier des  
rencontres humaines  
chaleureuses, c'est  
tout l'esprit du Club  
Entrepreneurs NextStage »**

# Participez à notre Club Entrepreneurs Investisseurs

Trois fois par an, NextStage AM réunit son écosystème d'entrepreneurs et d'investisseurs autour d'une thématique avec l'intervention d'entrepreneurs prestigieux.

Nos équipes ont ainsi l'opportunité de rapprocher différents acteurs avec pour objectif de créer des synergies au sein de notre écosystème, permettant à nos investisseurs d'avoir l'opportunité d'échanger avec les dirigeants des sociétés en portefeuille autour de leurs activités, leurs challenges et leurs succès.



## Activités représentées au sein du Club Entrepreneurs - Investisseurs

- | Formation
- | Grande Consommation
- | BTP
- | Infrastructure
- | Mobilité Urbaine
- | Métallurgie
- | Crèches
- | Transport Médical
- | Dépollution des sols
- | Snacking
- | Gestion de Patrimoine
- | Logiciel SaaS

# Participations accompagnées au travers de véhicules antérieurs de NextStage AM

16



« Avec le soutien de NextStage AM mais également des investisseurs financiers M.I.3 SA et Cofir, le groupe Vulcain a non seulement atteint mais dépassé les objectifs que nous nous étions fixés en réussissant à se positionner en seulement quatre ans comme un des leaders français du marché de la sécurité incendie avec un chiffre d'affaires proche de 60 millions d'euros. »

Michel Dardenne  
et Olivier Tridon  
Groupe VULCAIN



« Merci à toute l'équipe NextStage pour son aide, son énergie et sa disponibilité. Le métier d'entrepreneur peut parfois ressembler à un parcours difficile mais nous avons trouvé auprès de NextStage un soutien précieux dans le développement de notre projet. Nous avons le sentiment de faire partie d'une grande famille. »

Yves Conan & Antoine Delon  
LINXEA



« L'arrivée de NextStage AM dans notre capital nous a permis de nous doter non seulement des moyens de renforcer notre présence territoriale en France afin d'être au plus près de nos clients et nos chantiers ; mais également son accompagnement opérationnel et stratégique nous a aidé à nous structurer pour saisir les opportunités de ce marché en pleine croissance. Au-delà de cette performance, nous sommes très heureux de la relation de confiance tissée avec NextStage AM, qui s'est révélé être un partenaire au sens « entrepreneur-investisseur » engagé à nos côtés. »

Stéphane Rihouey  
Président de  
SOLÉO SERVICES

Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre purement illustratif. Il n'y a aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.



**once for all**

« L'indéfectible soutien de NextStage AM, incarné par Julien Potier, son adhésion à notre projet, à nos valeurs et son savoir-faire d'entrepreneur-investisseur ont été essentiels au développement d'OFA. Durant ces trois années et demi, l'authenticité des relations développées ont été à la base de notre croissance en France et nous ont permis de pénétrer le marché européen. Plus que jamais, notre société a devant elle de solides perspectives de développement. »

**Renaud Sornin**  
Co-fondateur &  
Président du GROUPE OFA



« L'arrivée de NextStage AM dans notre capital nous a permis de structurer notre management et de déployer une offre globale d'aménagement paysager pour des acteurs publics et privés grands comptes. Leader en région PACA, nous sommes devenus un acteur reconnu sur le plan national, tout en ayant conservé notre ADN fondé sur la qualité des services-matériaux et l'amour de la nature. »

**Sandrine Martin**, Directrice  
Générale & **Jean-Daniel  
Hernandez**, Président  
GROUPE BOTANICA



« NextStage, pour moi, c'est d'abord l'aiguillon qui nous rappelle que nous devons, dans notre quotidien, prendre le temps d'apporter des réponses aux questions qui naissent dans l'exercice du business. Ces « STOP » dans nos vies d'entrepreneurs sont une nécessité et un moment privilégié : Merci à Jean-David, jamais à court de questions, merci à Michaël, qui nous accompagne depuis le début avec rigueur et sympathie et à Marie-Léa, qui permet à notre équipe d'avancer au quotidien. »

**Michaël Haut**  
Directeur général  
du GROUPE ACORUS

Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre **purement** illustratif. Il n'y a aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.

# Participations accompagnées au travers de véhicules antérieurs de NextStage AM



**2009**  
ANNÉE DE CRÉATION

**45**  
MAGASINS ET CORNERS

**+27M€**  
CHIFFRE D'AFFAIRES 2023

**100%**  
MODÈLE CIRCULAIRE

**FAGUO, marque emblématique de la « fair-fashion »**

## Plan stratégique :

Développer le maillage territorial de la marque à raison de 5 à 10 ouvertures de boutiques par an.  
Accentuer la mission de FAGUO afin d'atteindre 100% des produits conçus à partir de matières recyclées, réduisant l'empreinte carbone globale de chaque produit.

## Portrait des entrepreneurs



**Nicolas Rohr**  
Co-fondateur

Nicolas est diplômé de ISTECS, où il rencontre Frédéric. Ensemble, ils sont convaincus de la nécessité de changer l'industrie du textile et fondent FAGUO en 2009. Nicolas est aussi associé Time for the Planet.



**Frédéric Mugnier**  
Co-fondateur

Frédéric est diplômé de ISTECS, où il rencontre Nicolas. Ensemble, ils sont convaincus de la nécessité de changer l'industrie du textile et fondent FAGUO en 2009. Frédéric est également membre de la Convention des Entreprises pour le Climat, associé de Time for the Planet et a une activité de Business Angel.

Source NextStage AM au 31/12/2023



**2010**  
ANNÉE DE CRÉATION

**80%**  
PART DU CA À L'INTERNATIONAL

**+28M€**  
CHIFFRE D'AFFAIRES 2023

**200**  
CONSULTANTS

**Aventa, société de conseil et d'ingénierie à destination des acteurs de l'énergie marine renouvelable**

## Plan stratégique :

Accélérer le recrutement et la formation de nouveaux talents qualifiés,

Développer sa propre marketplace WeAventa visant à réunir les compétences des EMR, et densifier son maillage international et sa proximité avec les clients.

## Portrait des entrepreneurs



**Antoine Bosc**  
Co-fondateur & Directeur exécutif

Antoine est en charge de la finance, de la relation client, et des fonctions supports

- 2009-2010 : Project manager Bluestar Silicones
- Diplômé d'un master d'ingénieur d'HEI (Haute Etude d'Ingénieur) et d'un MBA d'ISC Paris



**Aurélien Zuccarini**  
Co-fondateur & Directeur des opérations

En charge de l'acquisition des talents et du business développement.

- 2009-2011 : Key account managers chez Inatis
- Diplômé de l'ISEG (marketing et communication) et de l'EPSI (informatique)

Source NextStage AM au 31/12/2023

Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre **purement** illustratif. Il n'y a aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.



**2003**  
ANNÉE DE CRÉATION

**+100**  
FORMATEURS

**+7M€**  
DU CA RÉALISÉ EN  
PRESENTIEL

**75%**  
CHIFFRE D'AFFAIRES  
2023

**Orion Santé, leader français de la formation continue des infirmiers libéraux (IDEL)**

#### Plan stratégique :

- Diversification de l'offre de formation à destination d'autres professionnels de santé libéraux ;
- Intégration verticale de la chaîne de valeur ;
- La réalisation d'opérations de croissance externe.

#### Portrait de l'entrepreneur



**Robin Affergan**  
CEO

Robin Affergan rejoint Orion Santé en 2015 en tant que Responsable Commercial. Il intègre, aux côtés de son père (fondateur), la direction du groupe en tant que Directeur des Opérations en 2019. Depuis 2021, Robin occupe le poste de CEO du groupe Orion Santé, et porte le projet de digitalisation des formations en lançant Orion Digital en 2022.

Source NextStage AM au 31/12/2023



**2012**  
ANNÉE DE CRÉATION

**15,000**  
CHIFFRE D'AFFAIRES  
2023

**+40M€**  
REFERENCES PRODUITS

**90**  
COLLABORATEURS

**CLAREO Lighting, concepteur et fabricant français nouvelle génération de produits et solutions d'éclairage LED**

#### Plan stratégique :

Accélérer son développement pour devenir une référence sur le marché de l'éclairage LED Français et Européen en :

- Poursuivant le développement de son offre
- Renforçant l'intégration de l'innovation et du smart lighting
- Accélérant le déploiement à l'international

#### Portrait des entrepreneurs



**Olivier Maschino**  
Co-fondateur & Président

En charge de la finance, du marketing, de l'e-commerce et de l'IT .

- 2009-2011 : Directeur général de Quadriplay Advertainment (Attracteam, Carlogo et Eurotaximedia)
- Diplômé de l'INP Grenoble (Institut d'ingénierie et de management) et de l'IAE Grenoble (Institut d'administration des entreprises)



**Damien Sipos**  
Co-fondateur & Vice-Président

En charge de la logistique, des opérations, du commerce, de l'innovation produit et des RH.

- 2006-2009 : Directeur de Programmes pour BMW chez Johnson Controls
- Diplômé de l'INP Grenoble (Institut d'ingénierie et de management) et de l'IAE Grenoble (Institut d'administration des entreprises)

Source NextStage AM au 31/12/2023

Les entreprises citées ci-dessus sont des participations de fonds précédents et ne sont données qu'à titre **purement** illustratif. Il n'y a aucune assurance que ces sociétés ou des sociétés similaires se retrouvent à l'actif du fonds. Les performances passées ne préjugent pas des performances futures et ne sont pas constantes dans le temps.

# Liste de risques non exhaustive

## **RISQUE DE PERTE EN CAPITAL**

Le Fonds n'offre aucune garantie de protection en capital. Le souscripteur potentiel est averti que son capital n'est pas garanti et peut ne pas lui être restitué ou ne l'être que partiellement. Aucune garantie ne peut être donnée sur la rentabilité future des investissements. Les souscripteurs potentiels ne doivent pas réaliser un investissement dans le fonds, s'ils ne sont pas en mesure de supporter les conséquences d'une telle perte. Par conséquent, il est vivement conseillé aux investisseurs potentiels de consulter leurs conseillers financiers en faisant référence à leur propre situation et leur aversion au risque, concernant les conséquences financières d'un investissement dans le fonds.

## **ABSENCE DE GARANTIE DE DISTRIBUTIONS**

Un investissement dans le fonds doit être considéré comme un investissement à haut risque. Rien ne garantit que le fonds soit en mesure d'investir son capital à des conditions optimales ou générer des bénéfices pour les porteurs de parts. En conséquence, rien ne garantit que des distributions au profit des porteurs de parts soient réalisées, avant ou lors de la liquidation, la résiliation ou la dissolution du fonds.

## **RISQUE DE LIQUIDITÉ**

Les parts du fonds sont des titres financiers librement négociables, sous réserve des dispositions du règlement. Les porteurs de parts ne peuvent pas demander le rachat de leurs parts par le fonds pendant sa durée de vie. Aucun mécanisme contractuel n'a été mis en place afin d'assurer la liquidité des parts. Bien que les parts fassent l'objet d'une valeur liquidative établie semestriellement par la société de gestion sur la base de la méthodologie déterminée par la société de gestion, il n'existe aucune assurance qu'un marché secondaire se développe et que les porteurs de parts puissent vendre leurs parts avant la fin de la durée de vie du fonds.

## **RISQUE D'ILLIQUIDITÉ DES ACTIFS DU FONDS**

Conformément à sa politique d'investissement, le fonds a pour objet principal d'investir dans des entreprises de taille moyenne, dont les titres financiers ne sont pas admis sur un marché et sont donc peu ou pas liquides. Bien que la société de gestion ait pour objectif d'organiser la cession de ses investissements dans les meilleures conditions, il ne peut être exclu que le fonds éprouve des difficultés à recevoir des liquidités de ses investissements dans les délais et à un niveau de prix souhaités. De plus, les placements dans des sociétés non cotées sont souvent plus risqués que dans des sociétés cotées. Les investissements non cotés peuvent aussi mettre plusieurs années pour arriver à maturité. Ainsi, tandis que la performance du fonds à long terme peut être satisfaisante, le fonds peut afficher une plus faible performance sur les premières années. En conséquence, les porteurs de parts doivent avoir la capacité financière et la volonté d'accepter les risques et le manque de liquidité associés à un tel placement. Enfin, le marché secondaire pour la cession des investissements est un marché encore peu mature et souvent propice à l'application de décote. Cela peut également limiter les capacités de la société de gestion à trouver de la liquidité sur la cession des investissements.

## **RISQUES LIÉS À LA VALORISATION DES SOCIÉTÉS DU PORTEFEUILLE DU FONDS**

Les sociétés du portefeuille font l'objet d'évaluations selon la règle de la juste valeur selon les modalités décrites dans le règlement. Ces évaluations sont destinées à fixer périodiquement l'évolution de la valeur estimée des actifs du fonds et à calculer la valeur liquidative des parts. En raison de la difficulté de valorisation des actifs sous-jacents, la valeur liquidative est susceptible de ne pas refléter la valeur exacte du portefeuille du fonds. La conjoncture économique générale et/ ou les conditions politiques peuvent affecter les activités des investissements du fonds. La juste valeur de chaque investissement peut baisser pour un certain nombre de raisons indépendamment des décisions et des engagements du fonds et de la société de gestion. En conséquence, les porteurs de parts pourraient ne pas récupérer le capital investi ou ne pas obtenir le retour sur investissement qu'ils ont prévu.

## **RISQUE LIÉ À LA GESTION**

Les porteurs de parts s'en remettent entièrement à la société de gestion pour conduire et gérer les affaires du fonds. Les porteurs de parts ne peuvent pas s'engager activement dans la gestion et l'activité du fonds. Les investissements acquis par le fonds n'ont pas encore été identifiés et les porteurs de parts n'auront pas la possibilité d'évaluer les informations économiques, financières et autres informations pertinentes qui seront utilisées par la société de gestion pour décider si elle doit ou non effectuer un investissement particulier. Le succès du fonds repose en grande partie sur l'expertise de l'équipe d'investissement de la société de gestion, dans la sélection et la gestion des investissements ainsi que dans sa capacité à mettre en oeuvre la stratégie d'investissement pour le compte du fonds et à générer un rendement suffisant. Nous ne pouvons avoir l'assurance que les membres de l'équipe d'investissement continueront à exercer leur activité au sein de la société de gestion pendant toute la durée de vie du fonds ou que la poursuite de leur association avec la société de gestion garantira la réussite future du fonds. La perte de membres de l'équipe d'investissement pourrait avoir un effet défavorable important sur le fonds.

## **VOUS DEVEZ PRENDRE CONNAISSANCE DE L'ENSEMBLE DES RISQUES DÉTAILLÉS EN ANNEXE II DU RÈGLEMENT.**



## **AVERTISSEMENT**

Le Fonds sera un Fonds Professionnel de Capital Investissement (FPCI) dont les parts ne pourront être souscrites, ou acquises, que par des clients tels que définis par l'article 423-49 du Règlement Général de l'AMF (Autorité des Marchés Financiers). Aucune assurance ne peut être donnée sur le fait que les objectifs de retour sur investissement du Fonds seront atteints ou que les montants investis seront remboursés. Veuillez consulter l'intégralité des facteurs de risques.





## **Entrepreneurs at heart**

**Contact commercial :**  
[partenaires@nextstage.com](mailto:partenaires@nextstage.com)  
+ 33 (0)153 93 49 40

Contact back-office :  
[Info@nextstage.com](mailto:Info@nextstage.com)

[nextstage-am.com](http://nextstage-am.com)